



1972 - 2012

Associação Comercial, Industrial e Agrícola de Leme

Ano 1 | Nº 4 | fevereiro - março | 2013

www.acileme.com.br

Especial ACIL 40 anos

Conheça nossos departamentos e confira a Homenagem a Joubert Pagliari Faccioli, Presidente da ACIL



Confira os ganhadores da campanha!



Você Sabia? O esporte e a cultura podem ajudar a divulgar sua marca

Clube de Vantagens ACIL

Horários para o Comércio de Leme em 2013 até março/2014

Expediente



Revista ACIL é uma publicação bimestral da Associação Comercial, Industrial e Agrícola de Leme.

Tiragem: 1.250 EXEMPLARES
Distribuição gratuita e dirigida aos associados
Editoração: NATHÁLIA C. M. SILVA
Revisão: EQUIPE ACIL
Diagramação: NATHÁLIA C. M. SILVA
Projeto gráfico: MARCOS MARINHO
Composição, Impressão: GRÁFICA BRILHO
(19) 3571-7999
Colaboração: EQUIPE ACIL
Os artigos desta revista não refletem necessariamente o ponto de vista da ACIL sobre o tema.

DIRETORIA EXECUTIVA

Presidente

Joubert Pagliari Faccioli

1º Vice Presidente

Valentin Ferreira

2º Vice Presidente

Mauricio Rodrigues Ramos

1º Tesoureiro

João Carlos Pinheiro

2º Tesoureiro

José Cláudio Beltram

1º Secretário

Antonio Sérgio Pereira

2º Secretário

João Zaccaro Filho

CONSELHO CONSULTIVO

Presidente do Conselho:

Francisco Geraldo Pinheiro

Integrantes do Conselho:

Cláudio Aparecido Altoé

Danilo Grabert Lanza

Francisco Escoriza da Silva

Gustavo Moraes Cazelli

Jorge Manuel Thenaisie Coelho Osório

Marcelo Francisco de Freitas

Mário Massamori Kohatsu

Orestes Luis Tambolin

Paulo Henrique Furlan

Pedro Luis Bueno

Rafael Fernandes De Carli

Ricardo Cello Faccioli

Roberto Rosa

Silvio Carlos Rodrigues

Wagner Da Roz Filho

Walter Dutra de Souza

Índice

- 03 Palavra da Diretoria
03 Novos Sócios
04 Conheça os Departamentos da ACIL
05 Homenagem Joubert Pagliari Faccioli
06 Homenagem ao Lions Clube de Leme
07 Prefeito eleito e vereadores tomam posse na Câmara
07 Nova Sala de Cursos "Octavio Maurício Pommer" é inaugurada
08 Ganhadores da Campanha "Festival de Prêmios ACIL 40 Anos"
12 Você Sabia? O esporte e a cultura podem ajudar a divulgar sua marca
13 Inovação Tecnológica pode ser a solução
14 Entrevista TechNotebook
15 Entrevista Loja Ana Modas
16 NOVA PÁGINA – ACIL Responde
17 Clube de Vantagens
19 Horário do Comércio
19 Avisos SCPC

Até o fechamento desta edição a agenda de eventos, palestras, cursos e missões empresariais não estava fechada. Divulgaremos nas próximas edições da Revista ACIL e assim que possível publicaremos em nosso site. Consulte o site periodicamente e confira a agenda de eventos deste ano - www.acileme.com.br

CANAIS DE COMUNICAÇÃO

Facebook: <http://www.facebook.com/acildeleme>

Twitter: <https://twitter.com/acileme>

Site: www.acileme.com.br

Endereço: Avenida Carlo Bonfanti, 106
CEP 13-610-238 - Centro – Leme-SP
Telefone: (19) 3573-7100



Valentin Ferreira
1º Vice-Presidente da ACIL e Diretor Presidente da Sicoob Crediacyl

Cooperativas de Crédito: fator de desenvolvimento local

Você talvez esteja entre as pessoas que se lembram de uma propaganda de biscoitos cuja máxima era a seguinte: "vende mais porque é fresquinho ou é fresquinho porque vende mais?". Faço referência a esta propaganda para colocar o seguinte: o cooperativismo é importante porque melhora a vida das pessoas ou por melhorar a vida das pessoas é importante?

Hoje no mundo, de cada sete pessoas uma é ligada ao cooperativismo, ou seja, um bilhão de pessoas. Por sua importância, a ONU - Organização das Nações Unidas, destacou o ano de 2012, como o Ano Internacional das Cooperativas. Pela primeira vez, esta Organização, que luta pela cooperação entre os povos, reconhece a importância dessa forma de associação como propulsora de solidariedade e desenvolvimento econômico, social e humano.

O Cooperativismo se abre em vários segmentos: Educação, Saúde, Serviços, Habitação, dentre outros, como o Cooperativismo de Crédito, sobre o qual,

tenho esta feliz oportunidade de discutir.

A Sicoob Crediacyl, Cooperativa de Empresários de Leme, da qual tenho o privilégio de participar, foi criada em 2007 por Empresários de Leme e é parte integrante do maior Sistema de Cooperativas de Crédito do Brasil, o Sicoob, com mais de dois mil pontos de atendimento (agências e PAs) e com mais de dois milhões de Sócios Cooperados.

Por que o Cooperativismo de Crédito gera desenvolvimento? Por se sustentar em um tripé importante: Poupança, Crédito e Resultado Inclusivo. A mutualidade é a mola propulsora entre aplicadores e tomadores de crédito e, o resultado (lucro), é dividido entre todos na proporção justa da reciprocidade Sócio/Cooperativa. E o mais importante: esse dinheiro fica na comunidade, onde gera renda, empregos e novos investimentos. Pense nisso.

Hoje as Cooperativas de Crédito crescem mais que os bancos, as pessoas estão descobrindo

as reais vantagens desse tipo de "negócio". Por não visar lucros, e sim resultados, a Cooperativa de Crédito garante condições melhores de operações com seus sócios, que são seus efetivos donos. Assim todos saem ganhando, inclusive a comunidade local.

Até setembro do ano passado, a média do Patrimônio Líquido do Sistema Financeiro Nacional, que congrega os bancos, havia crescido 7,5%, enquanto a das Cooperativas de Crédito saltou para 16,5%. Na captação de depósitos o placar estava ainda mais dilatado: 3,18% a 26%, respectivamente. Isso comprova a crescente confiança das pessoas e dos dirigentes de empresas nas Cooperativas de Crédito como sua instituição financeira.

Atualmente, a Sicoob Crediacyl congrega centenas de Empresas e Empresários, que somadas aos seus colaboradores e familiares, comprovam a adesão cada vez maior de novos associados, confiantes na consolidação progressiva de sua solidez e meio propulsor de desenvolvimento econômico, social e humano.

NOVOS SÓCIOS

Sejam Bem-vindos

Embeleze	3554-7669
Dondoca	3554-1940
Body Sex Shop	3571-7670
Glamour Modas	3554-6019
RVM Cerâmica	3572-1448
Petiscaria e Lanchonete Toca do Frango	3555-3742
Romano Modas	3554-6796
Carlos Jose Leme Macarenco Paisagismo.....	9652-3900
Chácara São José	3571-8421
Sapoti Moda Branca.....	3571-6118
Maristela Cruz – ME	3555-2876
Elegancy Moda Grande.....	3571-7400
Center Auto Mecânica	3571-7636
Chute Inicial	3053-2585
Sítio Esperança	3571-5695
Olivia Palito	3554-2306
Eduardo Oliveira Escola de Tênis	3571-7577
Jo Veículos	3571-4671
Marlene Modas	3571-6745
Gisele Cristina Lourenço Franco de Marchi – ME.....	3555-1615
Carrera Hair Shop	3571-9224
Recanto do Sabor	3554-3909
Baxinha Locadora de Vans.....	3554-2431
Indaco	8142-2741

Departamentos:

Fax/Atendimento: Simone e Eduardo - (19) 3573-7100
Orientam o público, direcionam ligações e tiram cópias/fax.

PAE-SEBRAE/ EMPREENDER: Tânia – (19) 3573-7106
e-mail: paeleme@acileme.com.br
Fique sabendo como ser um EI e confira dicas de gerenciamento e organização para sua empresa. Os atendimentos são gratuitos, porém, precisam ser agendados previamente.

SCPC: Josefina e Lucas – (19) 3573-7102 / e-mails: scpc@acileme.com.br e scpc2@acileme.com.br
Informações e Consultas ao Sistema de Proteção ao Crédito. Atenção: as consultas para pessoas físicas são realizadas apenas no balcão da ACIL. O interessado deve comparecer pessoalmente com os documentos originais de CPF e RG. Este tipo de consulta é gratuito.

Vendas/Filiação: Luiz Roberto (Beto) e Daiane - (19) 3573-7100 / e-mails: vendas@acileme.com.br e comercial@acileme.com.br
Saiba mais sobre os produtos e serviços da ACIL. Não é Sócio? Aproveite e venha conhecer o nosso Clube de Vantagens.

C.R.C: Guilherme e Ana – (19) 3573-7100
e-mails: crc@acileme.com.br e crc2@acileme.com.br
Conheça a Central de Recuperação de Crédito, enquanto você cuida dos seus negócios ela cuida das suas cobranças. Muito mais praticidade e comodidade para você, associado.

Financeiro: Dúvidas sobre boletos, entre em contato pelo telefone (19) 3573-7103 ou e-mail: administracao@acileme.com.br

Convênios: Denise – (19) 3573-7104
e-mail: convenios@acileme.com.br
Informações referentes aos convênios Unimed, Santa Casa, Gati e O.S. Odontológica.

Eventos: Karen – (19) 3573-7105
e-mail: eventos@acileme.com.br
Faça suas reservas e fique informado sobre a programação de eventos da ACIL.

Relações Públicas: Nathália – (19) 3573-7107
e-mail: relacoespublicas@acileme.com.br
Sugestões de pautas para a Revista, site e mídias sociais. Através deste departamento a ACIL faz a ponte de informações entre Comunidade, Associados e Associação.

Jurídico: Denis – (19) 3573-7100
Atendimento e dúvidas no setor jurídico de 3ª e 5ª feira com agendamento prévio.

Gerência: Sebastião e Ângela – (19) 3573-7109
e-mails: gerencia@acileme.com.br e supervisora_adm@acileme.com.br
Assuntos relacionados à Associação.



Joubert Pagliari Faccioli

Sempre visionário e determinado, o atual Presidente da ACIL, Joubert Pagliari Faccioli, iniciou sua trajetória profissional bem cedo, aos 11 anos de idade. Seu primeiro emprego foi na Auto Elétrica Rui Rocha e Companhia, da família Rocha, no qual permaneceu durante um bom tempo. Posteriormente também trabalhou no escritório da Cerâmica Bozza.

Foi no ano de 1964 que o Sr. Joubert Pagliari Faccioli, ou "Beto Faccioli" como é mais conhecido por todos, encontrou-se no ramo de retíficas. Pois foi quando começou a trabalhar na Retífica Confiança, na qual permaneceu por 25 anos e, inclusive, participou da Diretoria e Conselho da ACIL como representante desta empresa.

Com experiência, dedicação e um sonho a ser realizado, Beto Faccioli, juntamente com dois outros empresários (Djalma Faccioli e José Matheus Furlan) fundou a Retífica Conquista no ano de 1989. Empresa que é hoje uma das mais conceituadas retíficas de nossa cidade.

Sempre participando de Entidades, o empresário já foi Diretor da APAE, Lar São Francisco, Santa Casa e Lions, sempre ativo e com realizações significativas para nossa comunidade. Uma destas foi a campanha de recolhimento de remédios sem uso, que muitas pessoas acabam guardando após algum tratamento ou por não precisarem mais, feita pelo Lions e que arrecadou uma grande quantidade de medicamentos para a Santa Casa, a qual deu a devida destinação aos mesmos.

Sua trajetória na ACIL começou no ano de 1981, representando a Retífica Confiança, como 2º Tesoureiro na gestão do Sr. Hélio Rocha. Nos anos de 1984 a 1995 atuou como Conselheiro da Associação. Após um tempo fora da ACIL ele retornou, a convite do Sr. Valentin Ferreira, e exerceu novamente o cargo de Conselheiro. Na gestão do Sr. Francisco Geraldo Pinheiro, foi o 1º Vice Presidente. Através da experiência adquirida no acompanhamento das gestões ante-

riores, o Sr. Joubert Pagliari Faccioli assumiu a Presidência da ACIL no ano de 2010, estando no cargo atualmente.

Em sua gestão, ele e sua equipe deram continuidade ao trabalho e projetos das Diretorias e Conselhos anteriores. Nestes últimos anos foram realizadas campanhas promocionais, eventos, firmados novos convênios, aplicados trabalhos de fortalecimento do nome e marca

“Devemos continuar a inovar, pesquisar tendências, olhar sempre para as necessidades de nossos associados e fortalecer cada vez mais a ACIL”

da ACIL e, seguindo o exemplo das gestões anteriores, a equipe de colaboradores foi aprimorada com cursos e treinamentos. Podemos dizer que, dentre muitas, as principais realizações de sua gestão foram: a construção da nova sede da Sicoob Crediacyl (que já estava sendo planejada nas gestões anteriores e foi dada continuidade); criação da Revista ACIL; reformulação do site; aquisição das propriedades ao lado da ACIL para ampliações na estrutura da Associação; eventos e ações comemorativas aos 40 anos de fundação da ACIL e inauguração da nova sala de cursos "Octavio Maurício Pommer".

“A cada ano que passa é mais difícil ser Presidente da ACIL. Devemos sempre melhorar e todas as gestões têm sido ótimas nesse quesito. Com isso a Associação cresce cada vez mais. Devemos continuar a inovar, pesquisar tendências, olhar sempre para as necessidades de nossos associados e fortalecer cada vez mais a ACIL. Aproveito para parabenizar todas as gestões anteriores e tenho certeza de que as futuras gestões continuarão esse trabalho de inovar e fortalecer a ACIL. Agradeço também a Diretoria, Conselho e Colaboradores que fizeram essas realizações acontecerem. Finalizo ressaltando que a ACIL é uma grande equipe e juntos buscaremos sempre o melhor”, diz Beto Faccioli.

Agradecemos o Sr. Joubert Pagliari Faccioli, que continua se dedicando para o crescimento da ACIL e, assim como todos os Presidentes, Diretores, Conselheiros e Colaboradores que por aqui passaram, sempre terá importância fundamental em nossa história.

Departamento em Destaque Central de Recuperação de Crédito, uma ótima oportunidade para recuperar seu dinheiro

“A procura por este serviço tem aumentado e mais importante, temos que conscientizar os associados quanto à importância da CRC, que poupa muitas preocupações para os empresários e torna a realização de acordos mais constante. O resultado é sempre positivo”, afirmam os mediadores da Central de Recuperação de Crédito na ACIL, Guilherme e Ana. Desde 2011, quando o atendimento da Central de Recuperação de Crédito passou a ter mediação na sede da ACIL, a prática e a realização de acordos com os devedores tiveram muito mais êxito, pois a comodidade de ambos, associado e devedor, é muito maior com o serviço pre-



Guilherme Cardoso de Moraes e Ana Maria Ribeiro de Souza são os mediadores da Central de Recuperação de Crédito na ACIL

sente na própria associação. Oferecendo acesso mais fácil ao serviço da Central de Recuperação de

Crédito com um sistema de gerenciamento, a ACIL cumpre seu papel e ajuda no desempenho desse importante serviço prestado para os Empresários Associados. Atualmente 38 empresas já utilizam o serviço pela ACIL e estão recuperando dinheiro de antigos devedores. Conheça a Central de Recuperação de Crédito, enquanto você cuida dos seus negócios ela cuida das suas cobranças. Muito mais praticidade e comodidade para você, associado.

Os Associados interessados podem entrar em contato pelo (19) 3573-7100 com Guilherme Cardoso de Moraes - crc@acileme.com.br ou Ana Maria Ribeiro de Souza pelo - crc2@acileme.com.br

Lions Clube de Leme - Sempre em prol de nossa comunidade

Aproveitamos este espaço para também homenagear a instituição Lions Clube de Leme, que junto ao Rotary Club de Leme, participou ativamente na fundação da ACIL, ocorrida no dia 11 de outubro de 1972. Através dessas duas Entidades os Empresários lemeneses foram orientados sobre a maneira correta de se fundar a Associação Comercial.

Em 1917, Melvin Jones, um empresário de Chicago de 38 anos, disse aos membros da Associação local de empresários que era necessário ir além das questões empresariais e trabalhar pela melhoria das comunidades em que eles viviam e do mundo. O grupo de Jones, o Business Circle of Chicago, concordou com ele.

Após contato com grupos semelhantes nos Estados Unidos, foi realizada uma reunião organizacional em 7 de junho de 1917 em Chicago, Illinois, EUA. O novo grupo adotou o nome de um dos grupos convidados, a "Associação de Lions Clubes", e uma convenção nacional foi realizada em Dallas, Texas (EUA), em outubro do mesmo ano. Um estatuto, regulamentos, objetivos e um código de ética foram aprovados.

Em nossa cidade, Leme, a instituição foi fundada no dia 15 de novembro de 1967, já conta com 45 anos de trajetória trazendo inúmeros benefícios à sociedade lemenese e é considerada um dos Clubes mais dinâmicos do Distrito LC-3. Atualmente, Maria do Rosário Freitas Rego preside a Entidade.

Filiada ao Lions Internacional, o maior Clube de Serviços do Mundo, o Lions Clube de Leme possui o mesmo lema: "WE Serve", que traduzido para nosso idioma significa: "NÓS Servimos". O Lions Clube de Leme sempre buscou fazer o necessário para ajudar a comunidade local, pois segundo a Entidade é necessário ir além de questões empresariais, é preciso



Alguns dos membros do Lions Clube de Leme



Entrega de cheque de R\$ 2,190,00 ao GACC de Leme, quantia arrecada pelo Lions Clube de Leme, através da realização do "Jantar e Massa para Casais". Uma de muitas realizações que a Entidade faz em prol da comunidade.



trabalhar pela melhoria de todos, ou seja, servir e colaborar.

Sempre lembraremos com muito apreço e admiração do Leão, Nelson Mathiensen (in memoriam), que foi uma das pessoas que idealizou e tomou a

iniciativa da fundação da ACIL.

Registramos aqui o reconhecimento e respeito pelo Lions Clube de Leme e desejamos mais vitórias para essa organização que tanto colabora com nossa cidade.

Nova Sala de Cursos "Octavio Maurício Pommer" é inaugurada

No dia 06 de dezembro de 2012, foi inaugurada a nova sala de cursos da ACIL, a sala Octavio Maurício Pommer.

A estrutura da sala é moderna e aconchegante, com acomodação para 40 pessoas, bancada equipada com microfones, equipamentos de som e vídeo de alta performance, ar condicionado e poltronas confortáveis com suporte para estudos.

Há tempos idealizada pela ACIL, a sala finalmente está em funcionamento e pronta para atender às necessidades dos Associados.

"Nossos Associados merecem sempre o melhor, uma sala moderna como essa é uma conquista deles e nós fizemos isso acontecer", diz Joubert Pagliari Faccioli – Presidente da ACIL.

Após ser oficialmente inaugurada, a sala, foi nomeada de "Octavio Maurício Pommer" em merecida homenagem pelos serviços prestados por ele à ACIL.

Ampliação da sede da ACIL está em andamento

Conforme noticiado na edição de abril do antigo ACIL Informa, no dia 08 de março, a Associação adquiriu os



dois imóveis ao lado de sua sede, para ampliação de suas instalações. A ACIL busca constantemente a qualidade em seus serviços prestados e com a reforma os Associados podem esperar muito mais conforto, comodidade na prestação dos serviços já existentes e futuros novos serviços.

Sebastião Marcelino Corteze - Gerente da ACIL, Luiz Roberto Rodrigues da Silva - Agente de Negócios da ACIL, Francisco Escoriza da Silva - Conselheiro da ACIL, Karen Lima da Costa - Promotora de Eventos da ACIL, Mauricio Rodrigues Ramos - 2º Vice-Presidente da ACIL, Ricardo Cello Faccioli - Conselheiro da ACIL, Francisco Geraldo Pinheiro - Presidente do Conselho da ACIL, Antonio Sérgio Pereira - Diretor da ACIL, Valentin Ferreira - 1º Vice-Presidente da ACIL, Joubert Pagliari Faccioli - Presidente da ACIL, Cláudio Aparecido Altoé - Conselheiro da ACIL, João Zaccaro Filho - Diretor da ACIL, João Carlos Pinheiro - Diretor da ACIL, José Cláudio Beltram - Diretor da ACIL, Gustavo Moraes Cazelli - Conselheiro da ACIL, Orestes Luis Tambolin - Conselheiro da ACIL, Pedro Luís Bueno - Conselheiro da ACIL, Tânia Maria Marchi - Agente de Desenvolvimento do PAE e Maria Antônia Poletti Ramos da Rocha - Encarregada de Orçamento da ACIL

dois imóveis ao lado de sua sede, para ampliação de suas instalações.

As reformas já começaram e visam melhorias e aperfeiçoamento para a realização de um atendimento cada vez melhor aos Associados.

Prefeito eleito e Vereadores tomam posse na Câmara

O Prefeito eleito em Leme, Sérgio Luis Dellai, o Lema do (PV), o Vice-Prefeito Evanildo dos Santos Brito, o Dídio e os Vereadores escolhidos para o mandato de 2013 a 2016 tomaram posse no dia 01 de janeiro de 2013 em cerimônia na Câmara Municipal. Depois do anúncio dos 17 novos representantes do Legislativo, o início do mandato do chefe do Executivo foi oficializado.

A ACIL aproveita o espaço para parabenizar todos e deseja um mandato de realizações, conquistas e prosperidade para nossa cidade.



Acesse nosso site e confira a agenda de eventos, cursos, palestras e missões empresariais completa: www.acileme.com.br

Ganhadores da Campanha "Festival de Prêmios ACIL 40 Anos"

No dia 05 de janeiro foi realizado o sorteio da campanha "Festival de Prêmios ACIL 40 Anos". Confira os ganhadores:



Luiz Roberto Rodrigues da Silva, representando a ACIL, entrega a moto Honda CG 125 Fan KS para **Ana Rafaela Pereira da Costa** que comprou na Fast Color



Sebastião Marcelino Corteze, representando a ACIL, entrega a moto Honda CG 125 Fan KS para **José Aparecido Beck** que comprou na Farmácia São Vicente



Sebastião Marcelino Corteze, representando a ACIL, entrega a moto Honda CG 125 Fan KS para **Ana Cláudia Rodrigues** que comprou na Cybelar



Luiz Roberto Rodrigues da Silva, representando a ACIL, entrega a moto Honda CG 125 Fan KS para **Andrea Cristina Diples** que comprou na Digipron

Luiz Roberto Rodrigues da Silva, representando a ACIL, entrega a moto Honda CG 125 Fan KS para **Aparecido Vieira da Silva** que comprou na Cantiliar



Guilherme Cardoso Moraes, representando a ACIL, entrega a TV LCD 50" para **Fernanda Pacheco Mantoan** que comprou no Supermercado Marcel



Guilherme Cardoso Moraes, representando a ACIL, entrega a TV LCD 40" para **Adilson Jesus Moscardi** que comprou na Slimy Roupas



Karen Lima da Costa, representando a ACIL, entrega o Xbox 360 + Kinect para **Maria Evanir Pereira de Sousa** que comprou no Casarão Supermercado



Karen Lima da Costa, representando a ACIL, entrega o Notebook para **Richarles Boscolo** que comprou na MP Tintas



Ana Maria Ribeiro de Souza, representando a ACIL, entrega o Netbook para **Ana Cláudia Segs Pires** que comprou na Ótica Fiocco



Ana Maria Ribeiro de Souza, representando a ACIL, entrega o Blu Ray Player 3D para **Gabriela Perin** que comprou na Tambolin Auto Peças



Ana Maria Ribeiro de Souza, representando a ACIL, entrega a Câmera Digital para **Rogério Antonio Vigatto** que comprou na Eletrônica Simarelli



Karen Lima da Costa, representando a ACIL, entrega a Churrasqueira Pré-Moldada para **Valdir Correa Bueno** que comprou na Farmácia do Chico



Ana Maria Ribeiro de Souza, representando a ACIL, entrega o Home Theater para **Ivone de Fátima Alves de Oliveira Landgraf** que comprou na Cantiliar



Tânia Maria Marchi, representando a ACIL, entrega o Climatizador para **Kevilen Pamela da Costa** que comprou na Fast Color



Acesse nosso site e confira a agenda de eventos, cursos, palestras e missões empresariais completa: www.acileme.com.br



Acesse nosso site e confira a agenda de eventos, cursos, palestras e missões empresariais completa: www.acileme.com.br



Luiz Roberto Rodrigues da Silva, representando a ACIL, entrega o GPS para **Maria José Tessari Vilela** que comprou na Eloha Boutique



Karen Lima da Costa, representando a ACIL, entrega a Bicicleta Aro 26 para **Maria Fernanda Rodrigues Moreira** que comprou no Boticário



Simone Gonçalves Almeida, representando a ACIL, entrega a Bicicleta Aro 26 e o Vale Compra de R\$ 700,00 para **Teresinha Ap. Gonçalves Comi** que comprou no Supermercado Nossa Senhora Aparecida



Miriam C. Perissotto Mendes, representando a ACIL, entrega o Ventilador para **Maria Helena Marques Caetano** que comprou na Foot Company



Karen Lima da Costa, representando a ACIL, entrega a Cafeteira para **Irene Gomes Benedito** que comprou na Joia Calçados



Karen Lima da Costa, representando a ACIL, entrega o Liquidificador para **Sérgio Franciozza** que comprou na Loja Andrea



Ana Maria Ribeiro de Souza, representando a ACIL, entrega o Bebedouro para **Ana Paula Alvares** que comprou na Carfran



Miriam C. Perissotto Mendes, representando a ACIL, entrega o Smartphone para **Lilian Bergamasco Fehr** que comprou na Sansara



Ana Maria Ribeiro de Souza, representando a ACIL, entrega o Smartphone para **Dolores Correia Dias** que comprou na Lanza Calçados



Karen Lima da Costa, representando a ACIL, entrega o Vale Compra de R\$ 2.000,00 para **Marcos Valentin Aranha de Albuquerque** que comprou na Xocolata



Simone Gonçalves Almeida, representando a ACIL, entrega o Vale Compra de R\$ 1.500,00 para **José Vitor dos Reis** que comprou no Depósito Bom Jesus



Miriam C. Perissotto Mendes, representando a ACIL, entrega o Vale Compra de R\$ 1.000,00 para **Sarah Padilha Faldoni** que comprou na Mary Cabelo e Estética



Luiz Roberto Rodrigues da Silva, representando a ACIL, entrega o Microondas para **Luzia Terezinha de Almeida Leanci** que comprou na Loja Moisés



Ana Maria Ribeiro de Souza, representando a ACIL, entrega o MP3 Automotivo para **Renata Scherma Severo** que comprou na Lanza Calçados



Karen Lima da Costa, representando a ACIL, entrega o DVD Player para **Pedro Antonio Cardoso** que comprou na Joia Esportiva



Luiz Roberto R. da Silva, representando a ACIL, entrega o Vale Compra de R\$ 450,00 para **Bruna C. Marchi Blasque** e seu marido **Daniel Blasque**, representando **Augusto Cesar Marchi** que comprou na Bazar Quatro Estações



Miriam C. Perissotto Mendes, representando a ACIL, entrega o Vale Compra de R\$ 450,00 para **Alessandra Lourenço Franco** que comprou na Lia Modas



Karen Lima da Costa, representando a ACIL, entrega o Vale Compra de R\$ 400,00 para **Anajara Batista de Oliveira Nascimento** que comprou na Óticas Carol



Maria do Carmo Rodrigues, representando a ACIL, entrega o DVD Player para **Jaqueline Santos da Conceição** que comprou na Microlins



Ana Maria Ribeiro de Souza, representando a ACIL, entrega a Centrífuga de Alimentos para **Lindaura de Mattos Silva** que comprou na Bicicletaria São Benedito



Simone Gonçalves Almeida, representando a ACIL, entrega o Grill para **Regiane Ap. Prado Soares**, representando **José Paulo Lacerda** que comprou na J. Mahfuz



Karen Lima da Costa, representando a ACIL, entrega o Vale Compra de R\$ 400,00 para **Ana Paula Capodifoglio** que comprou na Xodó Presentes



Karen Lima da Costa, representando a ACIL, entrega o Vale Compra de R\$ 300,00 para **Gustavo de Oliveira Moreira** que comprou no Depósito Socram



Maria do Carmo Rodrigues, representando a ACIL, entrega o Vale Compra de R\$ 300,00 para **Cleozeny Rivera Begnami** que comprou na Kleyd's Confeções

 Acesse nosso site e confira a agenda de eventos, cursos, palestras e missões empresariais completa: www.acileme.com.br

A ACIL agradece a todos que se empenharam na realização da campanha: Associados, Apoiadores, Participantes, Diretoria, Conselho, Colaboradores, Público Presente, e claro, a população lemensê, que mostrou que tem força e acredita em nosso comércio.

Você Sabia? O esporte e a cultura podem ajudar a divulgar sua marca

Investir em atividades culturais e esportivas pode ser mais simples do que as empresas imaginam e uma ótima alternativa para fortalecer a marca. Isso é possível graças às leis de incentivo ao esporte e também à cultura que, vale ressaltar, podem andar juntas, pois uma não exclui ou reduz benefícios da outra. Exemplo: uma empresa com projetos nestas duas áreas, pode destinar até 5% do seu Imposto de Renda para patrocinar projetos, sendo 4% para a cultura e 1% para o esporte.

Conheça as legislações e seus benefícios abaixo:



Lei de Incentivo ao Esporte:

A Lei nº 11.438/06, ou simplesmente Lei de Incentivo ao Esporte, estabelece benefícios fiscais para pessoas físicas ou jurídicas que estimulem o desenvolvimento do esporte nacional, através do patrocínio/doação para projetos desportivos e paradesportivos.

Podem contribuir para os projetos desportivos ou paradesportivos e obter os benefícios da Lei de Incentivo ao Esporte:

- pessoa física – pode deduzir até 6% do imposto de renda devido.
- pessoa jurídica tributada com base no lucro real – pode deduzir até 1% do imposto de renda devido.

Essa dedução concorre com outros incentivos fiscais, sem, contudo, estabelecer limites específicos, o que poderá ser aplicado em sua totalidade no incentivo ao esporte. A opção é do contribuinte.

Lei de Incentivo a Cultura (ROUANET)

O mecanismo de incentivos fiscais da Lei 8.313/91 (Lei Rouanet) é uma forma de estimular o apoio da iniciativa privada ao setor cultural. O proponente apresenta uma proposta cultural ao Ministério da Cultura (MinC) e, caso seja aprovada, é autorizado a captar recursos junto a pessoas físicas pagadoras de Imposto de Renda (IR) ou empresas tributadas com base no lucro real visando à execução do projeto.

Os incentivadores que apoiarem o projeto poderão ter o total ou parte do valor desembolsado deduzido do imposto devido, dentro dos percentuais permitidos pela legislação tributária. Para empresas, até 4% do imposto devido; para pessoas físicas, até 6% do imposto devido.

Lei Paulista de Incentivo ao Esporte

O artigo 16 da Lei nº 13.918/09, concede crédito outorgado correspondente ao valor do Imposto sobre Operações Relativas à Circulação de Mercadorias e sobre Prestações de Serviços de Transporte Interestadual e Intermunicipal e de Comunicação - ICMS destinado pelos respectivos contribuintes a projetos desportivos credenciados pela Secretaria Estadual de Esporte, Lazer e Turismo de São Paulo - SELT. As empresas pagadoras de ICMS podem destinar de 0,01% a 3% do imposto devido limitado em 0,2% do total de recolhimento por parte do Estado. O valor global de teto para cada exercício será fixado pelo Secretário de Fazenda, conforme artigo 31 do Decreto 55.636, de 26 de março de 2010.

Lei De Incentivo a Cultura do Estado de São Paulo

O que é o Programa de Ação Cultural? - A Lei nº 12.268 de 20/02/06 instituiu o Programa de Ação Cultural e providências correlatas. São objetivos do Programa de Ação Cultural:

- Apoiar e patrocinar a renovação, o intercâmbio, a divulgação e a produção artística e cultural no Estado;
- Preservar e difundir o patrimônio cultural material e imaterial do Estado;
- Apoiar pesquisas e projetos de formação cultural, bem como a diversidade cultural;
- Apoiar e patrocinar a preservação e a expansão dos espaços de circulação da produção cultural

A Lei Estadual nº 12.268/2006 implantou o PROAC, Programa de Ação Cultural, mecanismo de incentivo fiscal que permite a utilização de recursos oriundos do ICMS devido pelas empresas para apoio a projetos culturais previamente aprovados junto ao Governo do Estado.

Este mecanismo é incentivado em 100%, não implicando em desembolso algum por parte do incentivador. Há uma tabela decrescente de alíquotas, dependendo do montante do ICMS a recolher.

Para mais informações consulte o seu contador!
Texto com informações do site: http://www.ressoar.org.br/projetos_0_formas_de_apoio_resumo_leis_incentivo.asp



Acesse nosso site e confira a agenda de eventos, cursos, palestras e missões empresariais completa:
www.acileme.com.br

Inovação tecnológica pode ser a solução

Investir em automação é componente vital para garantir a expansão de micro e pequenos negócios



A existência de Empreendedores Individuais, Micro e Pequenas Empresas é fundamental para oxigenar a economia brasileira em virtude da representatividade numérica e econômica, da capilaridade e da capacidade de geração de empregos. No entanto, o fôlego dos pequenos negócios é muito mais suscetível às oscilações da economia e também às ofensivas da concorrência exercida pelas empresas de maior porte, que, em geral, dispõem de um maior volume de recursos financeiros. Dados do SEBRAE mostram que sete em cada dez empresas sobrevivem no Brasil após dois anos de abertura.

Portanto investir em inovação tecnológica, ou seja, em ferramentas de automação comercial é uma questão vital para qualquer negócio sobreviver. E diferentemente do que muitos possam pensar, as ferramentas de automação comercial são acessíveis não apenas sob aspecto financeiro, mas também operacional.

O alvo de um negócio que deseja perene não pode se restringir ao faturamento. Planejamento, gestão e investimentos em capacitação e automação

são imprescindíveis. Um exemplo é o segmento de comércio eletrônico, no qual, o volume de pedidos é crescente e fazer o processamento manual dessas informações pode gerar muitos erros, além de dificultar o processo.

O estudo "Entraves ao Desenvolvimento das Micro e Pequenas Empresas no Brasil", elaborado pela Federação do Comércio, Bens e Serviços do Estado de São Paulo (FECOMERCIO - SP) em fevereiro de 2009, mostra que entre os principais gargalos internos que colaboram para a mortalidade precoce dos pequenos negócios estão: dificuldades para identificar custos, formar preços e administrar o caixa e monitorar estoques, além de perdas elevadas. Todos esses percalços esbarram em um mesmo fator, também apontado pelo estudo como um gargalo interno: a dificuldade dos empreendedores na adesão à modernização tecnológica.

Para os especialistas, as empresas de micro e pequeno porte adotam poucas soluções tecnológicas por desconhecer as ferramentas disponíveis e por acreditar que os investimentos são altos demais e fora do alcance,

sem contar que muitos empresários, por questões culturais, acabam achando que não conseguirão se adaptar às ferramentas.

Em parte, essa demanda represa também acontece pelo fato que muitas empresas desenvolvedoras de softwares ainda priorizam esforços para atender o grande varejo e não focam as micro e pequenas empresas. Pesquisas demonstram que 82% dos empreendedores não utilizam novas tecnologias como e-commerce, automação comercial informatizada (código de barras), displays interativos e sites de compras coletivas.

Portanto, de acordo com especialistas é importante desenvolver soluções customizadas e ações que sejam capazes de demonstrar as micro e pequenas empresas os benefícios que as soluções de automação comercial trazem para os negócios como: redução de custos, maior controle sobre processos internos e organização para o crescimento sustentável. É necessário que o empresário reflita sobre como essas ferramentas podem aumentar a competitividade de modo efetivo.

Fonte: Revista Brasil Em Código



Palestras: Empreendedor Individual

Visando apresentar aos futuros empreendedores e aos empreendedores informais nos termos da lei as condições para o enquadramento como Empreendedor Individual, a Agente de Desenvolvimento Tânia ministra palestras com o objetivo de orientá-los sobre as vantagens e benefícios oferecidos aos empreendedores individuais que buscam a formalização, tais como: cobertura previdenciária, tipos de aposentadoria, tratamento tributário diferenciado, capacitação para elaborar relatórios mensais entre outros. Toda 4ª feira e 5ª feira das 15h às 16h - Inscrições e Informações com Tânia no telefone (19) 3573-7106 - Palestra Gratuita

TechNotebook Informática

Os amigos Tiago Bizachi e Denis Bonato, profissionais formados na área de informática e que atuam há mais de 10 anos no ramo, enxergaram uma necessidade crescente em nossa região: serviços de assistência técnica especializada em computadores portáteis (Notebooks e Netbooks). Desta forma, após fazerem cursos de especialização nesta área, criaram a empresa TechNotebook.

A empresa irá completar dois anos de mercado e oferece assistência técnica especializada em notebook e netbooks, além de prestar serviços de manutenção em computadores de mesa (desktops), redes, redes wireless e trabalhar com a venda de computadores, notebooks, acessórios, peças, periféricos e outros serviços relacionados à tecnologia.

O atendimento especializado é uma das prioridades da TechNotebook, que busca entender a necessidade de cada cliente. "Trabalhamos com total transparência e seriedade, explicamos todos os procedimentos tomados aos nossos clientes e também fazemos uma orientação para maior duração dos serviços prestados, pois é importante que o usuário do equipamento mantenha certos cuidados de manuseio, desta forma, o tempo de vida do notebook ou computador aumenta e possíveis imprevistos podem ser evitados", diz Denis.

Segundo os empresários, muitos usuários desconhecem o mal que a poeira acumulada pode causar ao equipamento.

"É por isso que uma limpeza no sis-



Nathália C. M. Silva / ACIL

tema de arrefecimento deve ser feita, o recomendado é realizá-la pelo menos uma vez por ano, mas pode variar dependendo da quantidade de poeira a qual o equipamento está exposto e ao seu tempo de uso diário. Nessa manutenção é removida toda a poeira e também são substituídas a manta térmica, quando há, e a pasta térmica, além de serem testados componentes importantes para o sistema, como os coolers. Para que a manutenção seja feita o notebook é desmontado por completo (com exceção da tela), por isso é necessário que seja feito por técnicos capacitados", complementa Tiago

Outra dica da Equipe TecNotebook é deixar o antivírus e o sistema operacional sempre atualizados. As atualizações do sistema operacional

e dos softwares consertam falhas de segurança e as do antivírus atualizam a lista de vírus, fazendo com que ele proteja seu computador dos males virtuais mais recentes.

Sempre acompanhando as tendências do mercado tecnológico, que está em constante atualização, os empresários fazem cursos e estão sempre em busca de novos serviços para agregar no mercado. Aguardem mais novidades!

Contatos:

Rua Padre Julião, 286 – Centro - Leme/ SP - (19) 3053-2223
 Email: technotebook@hotmail.com
 Curta a página no Facebook:
www.facebook.com/technotebook



Loja Ana Modas



Nathália C. M. Silva / ACIL



Ana Pedro de Barros era costureira, uma habilidade que desenvolveu desde menina, vivenciando e aprendendo detalhes importantes sobre roupas, tecidos e tendências. Com toda a experiência adquirida na área, ela enxergou uma oportunidade e no ano de 1986 abriu a Loja Ana Modas.

A Loja Ana Modas oferece uma grande variedade de produtos, "um pouco de tudo": confecções femininas, masculinas, infantis, peças íntimas, armarinhos, acessórios, calçados e até brinquedos. "Nós somos uma loja tradicional, antigamente era comum encontrarmos um pouco de tudo nas lojas e mercearias, e este é um costume que decidimos manter. Nosso foco é a moda, roupas e acessórios, mas aqui você pode encontrar presente para a família inteira

e é uma praticidade que os clientes aprovam", diz a empresária.

Além de manter essa tradição, a loja acompanha todas as tendências e está sempre atualizada com o mercado da moda, que é altamente competitivo e rotativo. "Uma das exigências do mercado é estar sempre atualizado e outro fator, talvez até mais importante, é oferecer um atendimento especializado e garantir a qualidade dos produtos. Todos os clientes merecem respeito e atenção, aqui nós não diferenciamos um do outro, todos são bem atendidos, isso faz toda a diferença e é essencial", complementa.

Outro elemento que traz confiança aos clientes é que todos os reparos necessários (barras e ajustes), nos produtos comprados na loja, não tem nenhum

custo e são providenciados pela própria Ana, que, como já citado, é uma costureira experiente.

É trabalhando com produtos de excelente qualidade e priorizando o bom atendimento, que a Loja Ana Modas se mantém no mercado, conserva antigos clientes e conquista novos. "Nós temos uma história e com isso vem a experiência, é dessa forma que permanecemos firmes e aprimoramos nossos serviços. Agradecemos todos os dias, aos nossos clientes e novas oportunidades que sempre surgem", finaliza Ana.

Conheça a Loja Ana Modas!

Contatos:

Rua Maurício Pommer, 448
 Jardim Eroise - Leme/SP
 (19) 3571-5059
 Email: ana.anamodas@hotmail.com

ACIL Responde

Você tem alguma dúvida no setor jurídico, contábil, financeiro, comunicação ou empresarial? Agora você pode enviar para a ACIL e aqui nós encaminharemos sua dúvida para especialistas na área correspondente responderem, participe! Envie sua dúvida ou sugestão para os e-mails:

relacoespublicas@acileme.com.br
ou gerencia@acileme.com.br.

Trabalhista:

A perda das férias devido o empregado ter ficado afastado pela Previdência Social, por mais de seis meses, deve ser anotada em sua Carteira de Trabalho e Previdência Social (CTPS)?

Não. O empregador deve fazer anotações na CTPS (Carteira de Trabalho e Previdência Social), apenas nos períodos em que houve gozo das férias. Anotações referentes ao afastamento são efetuadas a cargo da Previdência Social nas páginas de "Anotações Gerais". Por fim, a anotação de perda de férias não deve ser efetuada na CTPS e sim anotada apenas no Livro de Registro de Empregados.

Fonte: Revista Contamatic
PhoenixMais

Contábil e Tributária:

É correto afirmar que, como a Secretaria da Fazenda já recebe a NF-e, a empresa emitente não mais precisa guardar a NF-e?

Não. O emitente e o destinatário deverão manter em arquivo digital as NF-e pelo prazo estabelecido na legislação tributária para a guarda dos documentos fiscais. Quando solicitado, deverão apresentar os arquivos digitais à administração tributária.

Fonte: Receita Federal

Previdenciária:

Qual o percentual a título de contribuição previdenciária patronal o Microempreendedor Individual (MEI), deve recolher sobre a remuneração de seu empregado?

Conforme disposições do Ato Declaratório Executivo nº49/09 da legislação, o Microempreendedor Individual (MEI), deve efetuar o recolhimento da contribuição previdenciária patronal calculada à alíquota de 3% sobre o salário de contribuição de seu empregado.

Fonte: Revista Contamatic
PhoenixMais

Contábil e Tributária:

O que muda para meu cliente se minha empresa passar a utilizar NF-e em suas operações?

A principal mudança para os destinatários da NF-e, seja ele emissor ou não deste documento, é a obrigação de verificar a validade da assinatura digital e a autenticidade do arquivo digital, bem como a concessão da Autorização de Uso da NF-e mediante consulta eletrônica nos sites das Secretarias de Fazenda ou Portal Nacional da Nota Fiscal Eletrônica (<http://www.nfe.fazenda.gov.br/>).

Importante observar que é obrigatório encaminhar ou disponibilizar download do arquivo XML da NF-e e seu respectivo protocolo de autorização, conforme previsto no parágrafo 7º da cláusula sétima do Ajuste SINIEF 07/05:

O emitente da NF-e deverá, obrigatoriamente, encaminhar ou disponibilizar download do arquivo da NF-e e seu respectivo Protocolo de Autorização de Uso ao destinatário e ao transportador contratado, imediatamente após o recebimento da autorização de uso da NF-e.

Ajuste SINIEF 08/2010 – Cláusula Decima

O emitente e o destinatário deverão manter a NF-e em arquivo digital, sob sua guarda e responsabilidade, pelo prazo estabelecido na legislação tributária, mesmo que fora da empresa, devendo ser disponibilizado para a Administração Tributária quando solicitado.

Fonte: Receita Federal



CONVÊNIOS MÉDICOS / SAÚDE

Unimed, Santa Casa Saúde, Gati - Serviços médicos e O.S. Odontológica Oferecendo valores de convênios reduzidos e serviços médicos com valores especiais aos Associados da ACIL.

ACIL Saúde

Uma parceria feita com dentistas, laboratórios de análises clínicas, patológicas e veterinárias, radiologia odontológica, além de várias especialidades médicas, oferecendo ao Associado descontos especiais. Confira a lista de profissionais:

Dentistas:

- Dr. Eduardo José C. Mansur – Clínica Geral e Endodontia R. Newton Prado, 233 – fone: 3571.1149
- Dra. Eliana Peluso – Clínica Geral e Endodontia Av 29 de Agosto, 767 – fone: 3554.1395
- Dr. Francisco S. T. de Aquino – Clínica Geral R. Antonio Mourão, 156 – fone: 3571.2706
- Dra. Juliana Petruz – Clínica Geral e Endodontia R. Prof. Domingos Cambiaghi, 48 – fone: 3554.1631
- Dra. Luciana Cecato Lahr – Odontopediatria e Clínica Geral R. Dr. Gonçalves da Cunha, 258 – fone: 3571.1555
- Dra. Lucy Eda – Clínica Geral R. Major Artur Franco Mourão, 215- fone: 3571.7652
- Dra. Marilena Santana – Clínica Geral / Odontopediatria / Ortodontia Rua Padre Julião, 233 – fone: 3571.4679
- Dr. Paulo Roberto Rahal – Clínica Geral/Endodontia e Estética Bucal Rua Padre Julião, 518 – Fone: 3571.1188
- Dra. Rafaela Bezerra – Clínica Geral Rua General Osório, 588 – Fone: 3571.2307
- Dr. Charles J. Pires – Clínica Geral e Implante R. Major Artur Franco Mourão, 215 – fone: 3571.7652
- Dr. Daniel da Roz – Cirurg. Dentista e Disfunção de ATM R. Dr. Armando Salles de Oliveira, 386 – fone: 3554.8388
- Dr. Eli Marcos M. Mendes – Clínica Geral R. Joaquim Mourão, 140 – fone: 3571.2373

- Dra. Eliege Cherbo – Clínica Geral / Prótese / Cirurgia e Implante R. Rafael de Barros, 708 – fone: 3571.6187
- Dr. Emerson Cremasco – Clínica Geral/Estética Bucal/Prótese e Prevenção R. Major Rafael Leme, 170 – fone: 3554.1599
- Dra. Fernanda Da Roz Rodrigues - Clínica Geral e Periodontia (doenças da gengiva) R. Joaquim de Góes, 584 – fone: 3571.4107
- Dra. Isabel Cristina Hilsdorf – Clínica Geral e Cirurgia R. Major Rafael Leme, 204 – fone: 3571.1067
- Dr. Luciano Milanelo – Clínica Geral e Periodontia (doenças da gengiva) R. Coronel Augusto César, 218 – fone: 3571.1666
- Dra. Maria de Fátima D. L. Uzzun – Odontopediatria / Ortodontia/Protese Dentística R. Rafael de Barros, 684 – fone: 3571.4152
- Dra. Milena Z. Wolff Caladetti – Clínica Geral Rua XV de Novembro, 176 – Fone: 3571.7544
- Dr. Paulo Eduardo Rosolem – Clínica Geral/Implante e Estética Rua Rafael de Barros, 42 – Fone: 3571.2037
- Dra. Rafaela C. L. Marchi – Clínica Geral e Endodontia Rua Coronel João Franco Mourão, 647 – Fone: 3555.1621

Radiologia Odontológica

- Odontomagem Rua Joaquim Mourão, 353 Fone: 3571.1855 ou 3571.4100

Laboratório de Análises Clínicas

- LEMELAB Rua Joaquim Mourão, 150 - Fone: 571.2710
- VITALABOR Rua Querubino Soeiro, 276 - Fone: 3571.5503
- CENTROLAB Rua Prof. Domingos Cambiaghi, 136 Fone: 3571.2391

Psicologia

- Dra. Maria Virginia Lúcio Rua Major Rafael Leme, 204 - Fone: (19) 3571.1067
- Dra. Soraia Mangini R. Prof. Domingos Cambiaghi, 110 Fone: (19) 3571.2021

Especialidades Médicas

- FISIOTERAPIA
- Dra. Adriana Pécora Rua Joaquim Mourão, 38 - Fone: (19) 571.4249
- FISIOTERAPIA EM GINECOLOGIA OBSTETRÍCIA
- Prof.ª Dra. Roseli Alves Silveira Aguiar Sanchez Rua Cel. João Franco Mourão, 647 (Espaço Santa Lídia) - Fone: (19) 3573.5201

INSTITUIÇÃO FINANCEIRA - COOPERATIVA DE CRÉDITO SICOOB-CREDIACIL

A parceria com esta Instituição financeira proporciona aos Associados da ACIL acesso a diversas linhas de empréstimo para pessoa física e jurídica, com taxas e tarifas menores.

Ao tornar-se Associado da ACIL você poderá fazer parte da Cooperativa de Crédito SICOOB CREDIACIL, na qual você contará com benefícios exclusivos.

SERVIÇOS EXCLUSIVOS

Canais de Comunicação
A ACIL conta com diversos canais de comunicação com seus Associados para divulgação de informações importantes.

- Momento ACIL (Rádio) - 3 vezes por semana com avisos aos Associados, agenda de eventos, reforço de campanhas.
- Revista ACIL - Revista Bimestral que traz tudo o que acontece na Associação e informações de importância aos sócios.
- Site, Twitter e Facebook ACIL (Endereços na página 02 desta revista) - Informam de maneira rápida todos os eventos, avisos e dicas da ACIL.

Localização de Salões e Sala

A ACIL disponibiliza, mediante solicitação prévia e agendamento de acordo com a disponibilidade, dois salões sociais e uma sala para reunião (capacidade 40 pessoas) a um custo diferenciado para os Associados e colaboradores das empresas associadas. Informações: 3573-7105 ou eventos@acileme.com.br

Posto de Atendimento ao Empreendedor - SEBRAE

Em parceria com o SEBRAE, a ACIL disponibiliza a toda população da cidade, orientações gerais de como abrir uma empresa, conversar sobre o dia a dia do seu negócio ou simplesmente colocar você em contato com os avanços do mercado. Informações: (19) 3573-7100 ou paeleme@acileme.com.br

Programa Empreender

O Empreender é um programa com o objetivo de unir setores empresariais para fortalecer as micro e pequenas empresas. Atualmente conta com seguintes núcleos setoriais: Supermercados, Cabeleireiros, Apicultores, Criadores de Pássaros, Materiais para Construção, Automotivo, Gastronomia e Mulheres Empreendedoras. Informações: (19) 3573-7106 ou paeleme@acileme.com.br

Palestras, cursos e treinamentos

Organizados pelo Setor de Eventos com temas diversos e de gestão empresarial. Promove capacitação, aprimoramento, desenvolvimento, melhoria de qualidade e produtividade das empresas associadas através de cursos, palestras, seminários, etc. O setor promove também a organização e execução de campanhas, eventos e feiras. Consulte sempre a agenda de eventos na Revista ACIL ou em nosso site. Informações: (19) 3573-7105 ou eventos@acileme.com.br

Assessoria Jurídica

Através de horários previamente agendados, o advogado contratado pela ACIL poderá orientar os Associados interessados em receber esclarecimentos e informações sobre assuntos jurídicos que envolvam âmbitos trabalhistas e civis. Os atendimentos são gratuitos e acontecem às terças e quintas-feiras, no período da manhã (das 08h30 às 11h30).

TopCheck

A TopCheck é uma empresa sólida e conceituada no ramo de garantia de cheques. Há mais de 15 anos neste mercado, a TopCheck conta com a mais avançada tecnologia de informação e um banco de dados que permite uma eficiente análise do risco no recebimento de cheques. A partir da assinatura do contrato, sua empresa passa a contar com a cobertura de cheques devolvidos, pois no momento da consulta, automaticamente, é gerada uma senha autorizando o recebimento do cheque consultado. O sistema TopCheck é seguro, confiável e fácil de ser utilizado.

CRC - Central de Recuperação de Crédito

A CRC realiza cobrança amigável e personalizada de pessoas físicas e jurídicas, em favor das empresas associadas aderentes. Atua na intermediação entre o devedor e o credor Associado, quando ele demonstrar interesse em fazer acordo, com pagamento à vista, ou parcelamento de débito. Providencia a reabilitação do devedor junto ao SCPC - Serviço Central de Proteção ao Crédito, quando regularizada a situação, mediante autorização do Associado usuário.

Serviço Central de Proteção ao Crédito - SCPC

O Serviço Central de Proteção ao Crédito é a marca da ACIL. O mais antigo serviço prestado pela Associação tem sido adaptado, através do tempo, às novas tecnologias. As consultas podem ser feitas por telefone 3573-7102, 0800-707-4084 e via internet no site www.acileme.com.br. Funciona como um apoio ao comércio nas vendas a prazo, pois, ao realizar as consultas, verifica se o consumidor está na lista de inadimplentes, com abrangência nacional. Para sugestões, esclarecimento de dúvidas, inclusão e exclusão de registros no banco de dados, favor entrar em contato pelo telefone 3573-7102 ou pelo email: scpc@acileme.com.br.

PARCERIA SEICON

A Seicon, em parceria com a ACIL, oferece às empresas de Leme, serviços integrados de convênios. Entre os benefícios que a Seicon oferece, destacam-se os seguintes: Implantação de sistema de convênios (cesta básica, farmácia, restaurante, etc); descontos especiais em farmácias e outros comércios; otimização e total controle através de software instalado e CUSTO ZERO para o colaborador; facilidade e agilidade.

Convênio em CERTIFICAÇÃO DIGITAL e outros

• **J7E SOLUT**
Rua Dr. Armando Salles de Oliveira, 135
Sala 5 - (19) 3554-4391
Descontos a partir de 10%

FACULDADES

A ACIL tem parcerias com: Centro Universitário Anhanguera - Unidade Leme, FATECE - Pirassununga, UNAR - Araras e UNIARARAS - Araras.

Através destas parcerias os Associados da ACIL, seus familiares e colaboradores, tem acesso a descontos especiais em diversos cursos, para os alunos entrantes. Os interessados devem entrar em contato com as faculdades listadas acima.

Descontos de Associados para Associados e Colaboradores

Convênios e parcerias com Associados de diversos segmentos que proporcionam a todos os Associados e seus colaboradores, condições especiais. Veja a relação:

Escolas
• COLÉGIO OBJETIVO
Av. João Arrais Seródio Filho, 320
Fone: 3573.8060

Farmácia
• LEME FARMA
Rua Rafael de Barros, 720
Fone: 3571.2516

Bicicletaria
• BIKE PEÇAS PAULINHO
Rua Ricardo Hildebrand, 470
Fone: 3571.8961

Academias
• OLYMPUS
Rua Antonio Mourão, 362
Fone: 3554.1990

• ACADEMIA FIT COMPANY
Av. Berta Buhrnheim, 90
10% de desconto e matrícula grátis.

Cuide bem do seu código/senha em consultas via internet

A responsabilidade pela utilização e sigilo do código e senha de consultas ao SCPC é da empresa associada e as consultas realizadas com esses dados não podem ser canceladas, gerando a obrigação do pagamento das consultas no boleto mensal à ACIL.

Cuidados e ações preventivas que o Associado deve ter:

- Guarde seu código e senha em local seguro;
- Habitue-se a trocar sua senha periodicamente;
- Troque de senha sempre que ocorrer mudança de funcionários;
- Selecione os funcionários que realizarão consultas e somente estes devem ter acesso ao código e senha da sua empresa.

Solicite um treinamento à ACIL, pois com este você saberá



como:

- Cadastrar senhas individuais para as pessoas autorizadas de sua empresa;
- Definir a quantidade e quais tipos de consultas seus colaboradores poderão realizar, evitando com isso, possíveis gastos com consultas desnecessárias;
- Cadastrar em seu sistema para você receber diariamente relatório com consultas realizadas no dia anterior para que possa acompanhar

as consultas;

Não realize suas consultas em locais em que terceiros escutem (quando consultas por telefone) ou visualizem a digitação (quando via internet). Tenha um espaço próprio para consultas que não permita acesso ou a proximidade de terceiros.

Horário do Comércio - 2013 até Março 2014**FEVEREIRO/2013:**

Dia 09 (Sábado) - das 9h às 18h
Dia 11 (2ª feira) - horário normal (exceto para o funcionário que tenha trabalhado no dia 23/12/2012 e ainda não tenha compensado)
Dia 12 (3ª feira) - Fechado
Dia 13 (4ª feira) - das 12h às 18h

MARÇO/2013:

Dia 09 (Sábado) - das 9h às 18h

ABRIL/2013:

Dia 06 (Sábado) - das 9h às 18h

MAIO/2013:

Dia 10 (6ª feira) - das 9h às 22h
Dia 11 (Sábado) - das 9h às 18h

JUNHO/2013:

Dia 08 (Sábado) - das 9h às 18h

JULHO/2013:

Dia 06 (Sábado) - das 9h às 18h
Dia 09 (3ª feira) - facultativo: Fica facultado o funcionamento e trabalho no comércio no feriado de 09/07/2013, excepcionalmente das 09h00 às 13h00, devendo as empresas que optarem em funcionar nesta data, encaminharem

requerimento, com antecedência mínima de 20 (vinte) dias, ao Sindicato dos Empregados no Comércio (localizado na Rua Joaquim Mourão, nº. 92 Leme SP - Tel. 3571-5842), para obterem a certidão que autoriza seu funcionamento. Consulte a Convenção Coletiva para mais informações.

AGOSTO/2013:

Dia 09 (6ª feira) - das 9h às 22h
Dia 10 (Sábado) - das 9h às 18h

SETEMBRO/2013:

Dia 14 (Sábado) - das 9h às 18h

OUTUBRO/2013:

Dia 05 (Sábado) - das 9h às 18h
Dia 11 (6ª feira) - das 9h às 22h

NOVEMBRO/2013:

Dia 09 (Sábado) - das 9h às 18h

DEZEMBRO/2013:

Dia 06 (6ª feira) - das 9h às 22h
Dia 07 (Sábado) - das 9h às 18h
Dia 09 (2ª feira) - das 9h às 22h
Dia 10 (3ª feira) - das 9h às 22h
Dia 11 (4ª feira) - das 9h às 22h
Dia 12 (5ª feira) - das 9h às 22h
Dia 13 (6ª feira) - das 9h às 22h

Dia 14 (Sábado) - das 9h às 18h
Dia 16 (2ª feira) - das 9h às 22h
Dia 17 (3ª feira) - das 9h às 22h
Dia 18 (4ª feira) - das 9h às 22h
Dia 19 (5ª feira) - das 9h às 22h
Dia 20 (6ª feira) - das 9h às 22h
Dia 21 (Sábado) - das 9h às 18h
Dia 22 (Domingo) - das 9h às 13h
Dia 23 (2ª feira) - das 9h às 22h
Dia 24 (3ª feira) - das 9h às 17h
Dia 25 (4ª feira) - Fechado
Dia 26 (5ª feira) - das 12h às 18h
Dia 31 (3ª feira) - das 08h às 12h

JANEIRO/2014

Dia 01 (4ª feira) - Fechado
Dia 02 (5ª feira) - das 12h às 18h
Dia 11 (Sábado) - das 9h às 18h

FEVEREIRO/2014:

Dia 08 (Sábado) - das 9h às 18h

MARÇO/2014:

Dia 03 (2ª feira) - horário normal (exceto para o funcionário que tenha trabalhado no dia 22/12/2013 e ainda não tenha compensado)
Dia 04 (3ª feira) - Fechado
Dia 05 (4ª feira) - das 12h às 18h
Dia 08 (Sábado) - das 9h às 18h

- O comércio não funcionará também nos feriados nacionais
- Nos demais sábados não previstos acima o comércio terá horário normal

Sempre consulte a convenção coletiva em nosso site www.acileme.com.br ou solicite uma via pelo e-mail gerencia@acileme.com.br

